

販売士塾

大阪販売士協会 過去の販売士塾開催報告！

大阪販売士協会では、協会内有識者を塾長としてお招きし、販売士塾を開催しています。過去人材育成活用研究会、販売促進研究会、未来研究会、発見塾を合わせますと400回以上の研究会を数えています。みなさんも大阪販売士協会と一緒に勉強しませんか。下記に過去の塾等々のバックナンバーをご覧いただけます。



大阪販売士協会 販売士塾

今回は会報誌の執筆でお馴染みの、花スタジオNao代表『花ライフコーディネーター』宮川直子氏に『花とこころのおつきあい』と題してご講演を戴きます。
「食料としての植物、資源としての植物、そして生活・地球環境としての植物など植物の多様性は人がとが暮らしていく上で不可欠な存在であることは言うまでもありません。そこで今回は、植物が持つソフト価値についての活用方法や内容など、具体的な事例を以てお話を戴きました。」
平成24年2月17日（金）18時15分から受付
18時30分～19時40分 講演『花とこころのおつきあい』
☆「こころ」の幸せと健康のために。
☆四季の花木で「こころ」をみがく。
☆暮らしを豊かにand潤いに遊びを、他

第3回販売士塾報告

開催日：平成24年2月17日（金）
テーマ：『花とこころのおつきあい』
塾長：花スタジオNao 宮川直子氏
報告者：中村安孝

去る2月17日、花ライフコーディネーター宮川塾長の講義を受けました。「『花』と『こころ』のおつきあい」がテーマ。木を含む草花が持つエネルギーの活用方法などお話しでしたが、「花はもともと存在している人間の支配下でない」「心はハード、感性、自分自身と向き合えて、結論は花=人。」というお話でスタートしていた。

最初に聴衆が引きつけられるのは、宮川塾長が胸ポケットのかわりにマトリカリア（夏白菊）の花を添えられて話されたことです。同塾長は花とは30年来の関わりがあり、塾長は植物に触れる機会を少しでも作る事の大切さを強調。たとえば、通勤の車窓から、あるいは花屋を前にして、季節の花ウォッチングを通して花日記をつける、花を飾る、花を贈ることで、花を愛でる。花は育てる環境や育て方でも花の表情が変わるとのこと、育てる側の楽しみさを感じられます。

植物にはもちろん季節の現象があります。早春のフメ、春のサクラ、初夏のフジ、梅雨のアジサイ、真夏のサルズベリ、初秋のススキ、晩秋のイチョウの黄葉やカエデの紅葉など、生活の指標としても欠かせません。大阪の街路樹と周辺の樹木、近郊の原生林の紹介、個々の草花の話など、花とおつきあいは広がります。

植物は、種子から始まるので、園粒構造の土、肥料、酸度、太陽と水などを調整しながら、園芸作業に取り組むことが求められます。

『花』は癒しの分野でも活躍しています。木や草花を希釈して作るフラーワエッセンス、芳香療法としてのアロマテラピー、同種療法としてのホメオパシーなど、植物は人間の生命線にもなります。

お話の中で、①植物にもっと触れる、②季節植物に注目する、③園芸作業にも関わる、④フラーワーヒーリングの視点を持つということに個人的な興味を惹かれました。

『緑』の見える病室の入院患者は他室より早く退院されてゆく事実も報告されているとのこと。通端に花が咲いていても気づかず通り過ぎる人もいます。『自然の中に身を置くことにより、日ごろ傷ついたり疲れたりしたところが【軌道修正】されるのではないか。心と身体は一体であることから、もっと積極的に植物に触れ、五感を磨きましょう。そのこころで仕事に向かえば、新鮮なアイデアも出るはず』ということでした。

最後の交流会では、塾長のお持ちいただいた3種のエディブルフラワーも食することが出来ました。人間にとって、食は五感の中でも共感の共通項が高く、植物と人が同化していきける部分でもあります。

塾長は、「花について」で、レジメの最初に、「人間にとって必要ですか」と問われ、「植物の恩恵に感謝」と結論されました。人にとっても、尽きることのない課題が与えられていると思います。

塾長 花スタジオNao代表 花ライフコーディネーター 宮川直子氏
たのしく、なごやかに！



（マイドームおおさか8階第六会議室）講演後は、懇親会です！夜の遅い時間に、皆さん一つでも、実践できることを学ぼうと、熱意もえています。皆さんも一緒に勉強しませんか！

最近行われた販売士塾ご覧いただけます！
新阪急ホテル時本先生20161124
効果的なキャッチコピーの作り方伊津田先生
心のラッピング岩崎先生
テレワーク高瀬先生
いつも言葉の言葉を鈴木先生
情報セキュリティ岡野先生
商品開発の勘所、木田先生
販売士塾 永尾様 化粧品業界の現状
従業員満足によるサービス・マーケティング日野先生
街は誰のもの～街商人 土居先生
スポーツが果たす役割・ビジネス 植田先生
進化する小売り業データー 横山先生
姓名学小峠先生
宮田山ハイキング
プレスリリース酒多先生
商店街の活性化、日比野先生
花スタジオnao
驚異の気功
ksofficeオープン
マーケティングと顧客マネジメント
コトラーのマーケティング
販売士塾 八木経営システム研究所所長
冠婚葬祭のマナー鈴木先生

- 大阪販売士協会ホーム
- 大阪販売士協会の活動 (セミナー講演会の案内)
- 大阪販売士協会入会受付
- 大阪販売士協会講演会
- 販売士塾の開催
- 販売士懇談会開催
- 発見塾の開催
- 見学会の実施
- 互礼会の実施
- 委員会の開催
- 協会員の広場
- 会報:大阪販売士

10周年記念式典
30周年記念式典
35周年記念式典

土居前理事長の活躍

前理事長の活躍

日本販売士協会HP