



販売士マーク

大阪販売士

初代 理事長 黒岩鳴實氏 揮毫

大阪販売士協会ホーム

大阪販売士協会の活動
(セミナー講演会の案内)

大阪販売士協会入会受付

大阪販売士協会講演会

緊急キッキングメール 20091030

まいど衛星宇宙計画 20100130

ボカリスエット 20100629

花外縁に生まれて 20101027

400年企業：永楽屋 20110201

KLNCHOの
マーケティング戦略 20110706

通天閣物語 20110907

販売士塾の開催

八木経営システム 20091023

ド・エッセイ 20100208

大阪国際大学
准教授 日野隆生氏 20110624

驚異の気功 20110919

販売士懇談会開催

四国北陸近畿
懇談会 20091002

発見塾の開催

射野石利石村 20091023

さきえあい 20100303

医療人権センター

見学会の実施

JAL見学会 20091015

神戸震災復興見学 20100921

大阪ステーションシティ
見学会 20110823

見学会の実施

懇談会2010 20100121

懇談会2011 20110124

30周年記念式典

土居理事長の活躍

日本販売士協会HP

会員 紹介

驚異の気功「自発動功」



第2回販売士塾報告

開催日：平成23年10月19日(水)

テーマ：驚異の気功・自発動功とは

塾長：カノン 三坂 朝男 氏

報告者：伊地知 章治

気功と健康

健康案内人塾長 三坂朝男氏



10月19日、平成23年度第2回「販売士塾」が開催されました。

今回は、大阪販売士協会の副理事長も務めておられる、三坂朝男氏を塾長に迎え、特別編として『驚異の気功術・自発動功とは』と題して講演を頂きました。

三坂氏(以下、塾長)は、約20年間独学で気功修練を積み、大阪市内で『エステ&気功療法院・カノン』を開業し、心身の不調を訴えて全国から訪ねて来られる多くの人達を治し、国内屈指の気功家として活動されておられます。

私は、「販売士塾」にこれまで何度か参加させて頂いておりますが、今年4月より鍼灸学校で勉強を始めたこともあって、今回は好学のためと思い、軽い気持ちで参加しました。

教室に入ると、正面で2つのビデオが流れておりました。1つは、吉本芸人のケンコーコバヤシさんが施術を受けた結果、身体が改善された...というTV放映(毎日放送「ちんぷいぷい」)されたもの。もう1つは、塾長が開業されている院内の様子です。『自発動功』(塾長から「気」を受けた患者さんの身体が勝手に動き出ししている)というものでしたが、中々その映像の様子を文章で表現するのは、難しいです....

そして、定刻18時30分より講演が始まりました。

最初に、気功の現状を知ってもらいたいという話がありました。気功療法とは、自分自身が持つ回復能力を発揮させるものだそうです。しかし、「気功」というと「胡散臭い、宗教、太極拳体操...」等と思われていませんか?という事です。

塾長が考える世間の誤解の1つには、全国には数千という気功の店がある一方で、本物の気功家(気が出ている人)は塾長を含めて数人だそうです。因みに、塾長と親交のある元男子マラソンの宋茂氏も日本で数少ない本物の気功家だと紹介がありました。

また、気功は科学的に説明できない部分があるが、気功が理解されていないのではなく、理解しようとしにくいのが問題なのだ。そういう人は「気」が突き抜けてしまって身体に何も起こらない(動かない)のだそうです。

次に塾長を訪ねて来られる方が、実際に腰痛、肩こり、耳鳴りから痛、静脈瘤、難病(後縦靭帯骨化症、骨形成不全症、脊髄小脳変性症、血小板減少性紫斑病など)や医師がギブアップした症状でも改善してきているという事例紹介(患者さんとの手紙のやりとりを交えて)がありました。科学的に説明がつかなくても、実際に気功を通じて不調が取り除かれているのは事実としてあるのだなあと感じました。

塾長が準備されたレジュメは結構なボリュームがあり(4、11ページ、両面刷、パワーポイント6画面/片方ページ)、講演時間は1時間10分程でしたので、講演も徐々に駆け足気味になっていきましたが、「気功についてよくある質問」として、副作用と好転反応の話がありました。業には副作用が付き物ですが、気功には副作用がないのだそうです。気功を受けて「悪化した」という人がいるが、それは「好転反応」といって良くなる段階に入ったという喜ばしい状態だそうです。一時的な悪化なので副作用との違いを理解して欲しいとの事でした。

最後に、塾長は一般的な営業はしておらず、インターネットのみで活動されているそうです。

今回、私が第2回販売塾塾長のレポート作成を依頼されましたが、文章拙く、十分にお伝えできませんでした。塾長のお店「カノン」について等の詳細は、
URL: <http://www.e-kanon.jp> をご覧ください。



最近行われた販売士塾ご覧いただけます↓

[新阪急ホテル時本先生20161124](#)

[効果的なキャッチコピーの作り方伊津田先生](#)

[心のラッピング岩崎先生](#)

[テレワーク高濱先生](#)

[いつも褒め言葉を鈴木先生](#)

[情報セキュリティ岡野先生](#)

[商品開発の場所、太田先生](#)

[販売士塾 永尾様 化粧品業界の現状](#)

[従業員満足によるサービス・マーケティング日野先生](#)

[街は誰のものへ街商人 土居先生](#)

[スポーツが果たす役割・ビジネス 植田先生](#)

[進化する小売業データ 横山先生](#)

[姓名学小峠先生](#)

[箕面山ハイキング](#)

[プレスリリース酒多先生](#)

[商店街の活性化、日比野先生](#)

[花スタジオnao](#)

[驚異の気功](#)

[ド・エッセイ](#)

[マーケティングと顧客マネジメント](#)

[コトラーのマーケティング](#)

[販売士塾 八木経営システム研究所長](#)

[冠婚葬祭のマナー鈴木先生](#)

<お問い合わせ先>

大阪販売士協会

大阪商工会議所 人材開発部内

〒540-0029 大阪市中央区本町橋2番8号

TEL : 06-6944-6430 FAX : 06-6944-6330